

キャンペーン事例

食品EC事業者様

売上向上の目的でキャンペーン実施。売上全体の4.76%をキャンペーンで獲得。

実施内容

概要 該当店舗でatoneを利用したお客様に5%キャッシュバック

目的 売上向上、集客数増加

時期 2025年11月15日～2026年12月19日

結果

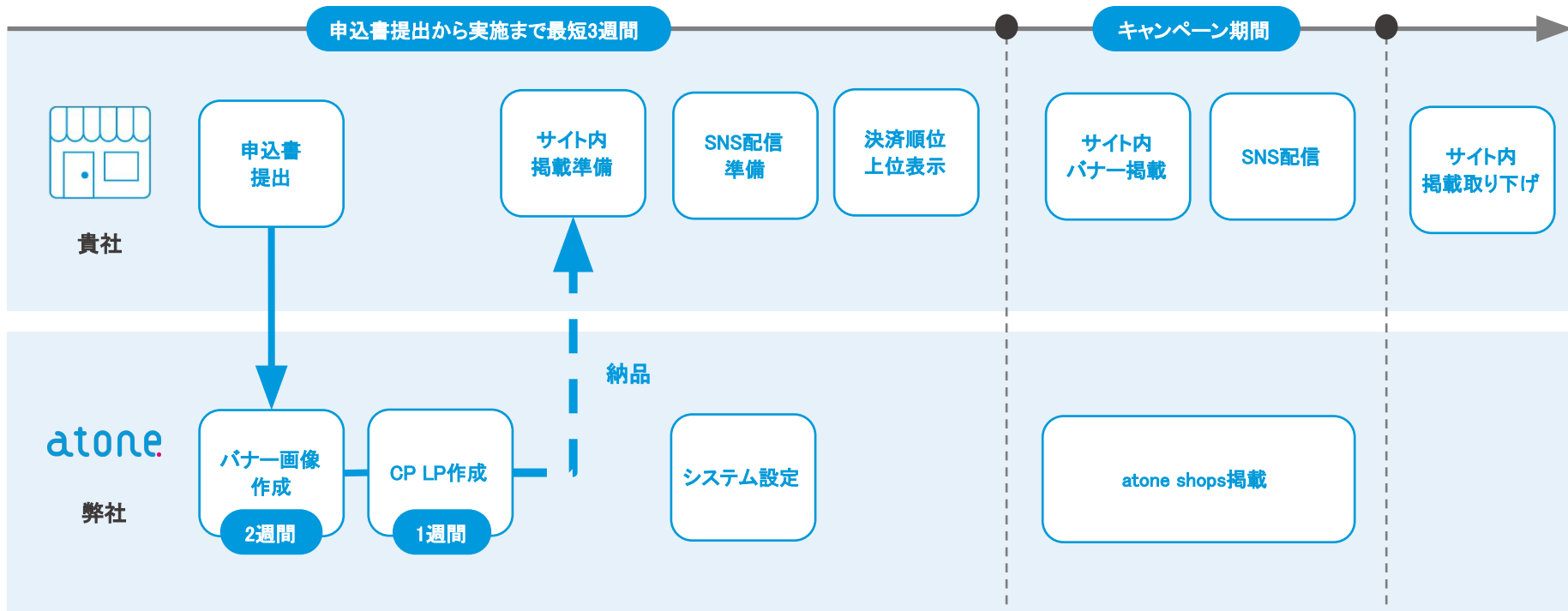
キャンペーン期間の
店舗全体の売上



※ 売上定義：atone以外の決済手段も含む該当店舗全体の2025年11月～12月の購入金額

キャンペーン実施時の流れについて

実施にあたり、下記のような対応事項がございます。



※バナー画像およびキャンペーンLP作成に関する記載内容は目安となります。

実際のスケジュールや詳細な仕様につきましては、お申し込み時に担当者よりご案内いたします。

告知方法や告知チャネルについて

多くのユーザーにキャンペーンを認知してもらうために、告知のご協力をお願いします。

- **貴社**（※加盟店の出面に合わせてカスタマイズ）
 - ECサイトトップページのバナー掲載
 - 決済選択画面でのバナー掲載
 - SNSでの告知
- **弊社**（※加盟店の出面に合わせてカスタマイズ）
 - 販促メディア「atone shops」での掲載



※イメージ

お問い合わせ

具体的なお見積もりや、企画のご相談は担当者までお気軽にご連絡ください。

お問い合わせの際は、以下の情報をお知らせ下さい。

- 加盟企業コード(atn～)
- 加盟店名
- 担当者名

atone shops運営

Mail : operations@nppoint.jp

営業時間 10:00 – 17:00（土日・祝日を除く）

※担当者より原則2営業日以内に返信いたします